



Publicación inmediata

Contacto: Patti Satterfield

VP Marketing y Desarrollo de Negocios

Fortna Inc.

[pattisatterfield@fortna.com](mailto:pattisatterfield@fortna.com)

## **Nuevas posiciones en el equipo de gestión de Fortna para alcanzar más éxito en el nuevo decenio**

**NASHVILLE** (6 de Enero de 2010) – Las posiciones en Fortna para la próxima década de éxito como equipo de dirección ejecutiva han sido actualizadas. Peter Counihan se mueve hacia arriba desde su posición actual de veinte años como Presidente a Presidente y CEO de Fortna Inc.. John A. White III se promueve de Vice Presidente Ejecutivo a Presidente. El Presidente de la Junta por los últimos exitosos 17 años Peter Gould, continuará sirviendo en la junta de dirección de Fortna.

"La experiencia de John y su reconocido liderazgo dentro de Fortna, además de su probada capacidad para realizar la dirección y pensamiento estratégico para nuestros clientes, va a fortalecer nuestra firma solidamente para enfrentar el futuro," declaró Peter Counihan". Fortna sostendrá su modelo de enfoque único integral para los proyectos de cadena de suministros que continúe garantizando la rentabilidad y el crecimiento – incluso durante épocas económicas difíciles. Oportunidad para felicitar a Peter Gould por sus años de servicio a Fortna. Su participación en Fortna ha aumentado diez veces los ingresos durante su mandato como Presidente, "manifestó Peter Counihan".

"Los líderes de la Cadena Suministro pueden seguir contando con Fortna para mantener su rentabilidad y me siento muy orgulloso de dirigir a nuestro equipo en el futuro por continuar nuestro enfoque en la consecución de los objetivos de negocio de nuestros clientes en todos los proyectos," dijo John White". A medida que avancemos en la siguiente década, quiero mantener y promover aún más los valores que fueron inculcados por Peter Counihan en Fortna. Nuestros clientes continuarán recibiendo los beneficios que siempre han esperado de Fortna: soluciones que reducen sus costos, aumentan su eficiencia y optimizan su rentabilidad.

John White administrará las operaciones y al personal en USA y Canadá, así como participará en todas las decisiones estratégicas de la firma fuera de América del Norte.

Peter Counihan va a mantener un papel activo dentro de Fortna y continuará su enfoque en el desarrollo de la estrategia del negocio y sus relaciones con la industria. También trabajará con Albert Avalos para continuar con el desarrollo de los servicios de Fortna y la expansión comercial en América Latina y nuevas geografías. Albert continuará como Vicepresidente Ejecutivo y patrocinador de algunos clientes de U.S..

Además, Mike Dunn fue nombrado para el cargo de Vicepresidente de Ventas. David Farmer y Mike Dunn administrarán conjuntamente Estados Unidos y Canadá para las actividades de ventas y marketing para Fortna.

### **Acerca de Fortna Inc.**

Fortna diseña, implementa y soporta soluciones de negocio para optimizar su cadena de suministro. Con el enfoque del cliente integral de Fortna, tienen un socio que actúa y piensa como usted. Nuestro enfoque en el caso de negocio y la voluntad de compartir el riesgo, le asegurara de que estara alcanzando los objetivos de su negocio. Su éxito es nuestro éxito. Fortna ofrece soluciones que son apropiadas, aplicables y justificables desde el punto de vista financiero. Estamos muy honrados porque muchos líderes de la cadena de suministro están adoptando nuestro modelo. [www.fortna.com](http://www.fortna.com)

**Fortna Inc. 333 Buttonwood Street, West Reading, PA 19611, USA**