



PARA PUBLICACIÓN INMEDIATA

Contact: Christian Andres

Vice Presidente

Fortna Inc.

christianandres@fortna.com

El Modelo Único de Servicios para Cadenas de Suministro de Fortna, se Expande a la Región Andina, Centro América y El Caribe

MIAMI (3 de Marzo del 2010) – Los experimentados profesionales de cadenas de suministro, Christian Andrés y Yehimy Guerra, liderarán las operaciones de Fortna en la Región Andina, Centro América y El Caribe, incluyendo a Venezuela, Colombia, Panamá, y República Dominicana. Christian y Yehimy traen más de 23 años de experiencia en el área de cadena de suministro a los clientes de Fortna en esta región.

Los actuales clientes de Fortna en la Región incluyen a Nalsani, S.A. (Totto) en Colombia, Santa Teresa en Venezuela, Mercatodo, S.A. (Supermercados La Cadena) en República Dominicana y J Cain & Co. en Panamá.

El enfoque único de Fortna en los proyectos de cadenas de suministro asegura el éxito de los clientes, al entregar verdaderos resultados de negocios a partir de funciones de distribución y logística. La amplia oferta de servicios de Fortna incluye la gestión de cadena de suministros, el análisis de redes de distribución, el diseño y actualización de centros de distribución, el diseño e integración de sistemas de manejo de materiales, el software de control de bodegas y programas de excelencia organizacional. Todos los servicios de Fortna están basados en valor y están integrados en un único equipo de proyecto, que elimina las oportunidades de fracaso debido a enfoques aislados.

“Fortna establece metas claras, tanto de negocios como financieras, para las inversiones en la cadena de suministro de nuestros clientes”, afirmó Christian Andrés, Vicepresidente de Fortna. “Gracias a que Fortna es un proveedor de soluciones completas de cadenas de suministro, estamos preparados para compartir el riesgo de un proyecto. Creo que este modelo de negocios será tan importante para los clientes de esta región, como lo es para los clientes en los EE.UU. Combinaremos la experiencia de Fortna en los EE.UU. con nuestra experiencia local para impulsar los resultados de la cadena de suministros”.

Peter Counihan, Presidente y CEO de Fortna, declaró “La experiencia de Christian y Yehimy permitirá que nuestros clientes se beneficien de soluciones en la cadena de suministros que entregan valor para su competitividad, minimicen las acusaciones entre proveedores y permitan una transición más suave desde el diseño hasta la implementación”.

Acerca de Fortna Inc.

Fortna diseña, implementa y soporta soluciones de negocio para optimizar su cadena de suministro. Con el enfoque de Fortna centrado en el cliente, tiene un socio que actúa y piensa como usted. Nuestro enfoque en el caso de negocio y disposición para compartir su riesgo, le asegura que cumplirá sus objetivos de negocio. Su éxito, es nuestro éxito. Fortna ofrece soluciones que son apropiadas, implementables y financieramente justificables y nos sentimos honrados de que los líderes de cadena de suministros estén adoptando nuestro modelo. www.fortna.com

Contacto: Christian Andres +58 (212) 740 6510

ChristianAndres@fortna.com

Av. Francisco Solano, Centro Empresarial Sabana Grande, Piso 17, Ofic 17-04. Sabana Grande
Caracas 1050, Venezuela.